



Verbraucherzentrale

**Check  
it!**

# Schnelles Geld oder schnelle Pleite?!

Verbraucherchecker: Workshops für junge Menschen





# Finanz-Tipps in sozialen Medien durchschauen

- Warum sollten wir kritisch sein bei Finanz-Tipps in sozialen Medien?
- Warum sind gerade Influencer:innen ein Thema bei Jugendlichen?
- Was sollte ich unbedingt über das Investieren bei Finanzanlagen wissen?
- Wie erkenne ich unseriöse Finanz-Tipps?
- Wo finde ich weitere Infos zum Thema?







## Was kann man mit Geld machen?

- **Verdienen** : Womit können wir Geld verdienen?
- **Sparen**: Wie kann man Geld sparen?
- **Ausgeben**: Wofür können wir Geld ausgeben?
- **Investieren**: Wie kann man Geld investieren?





## Finfluencer:in – Was ist das?

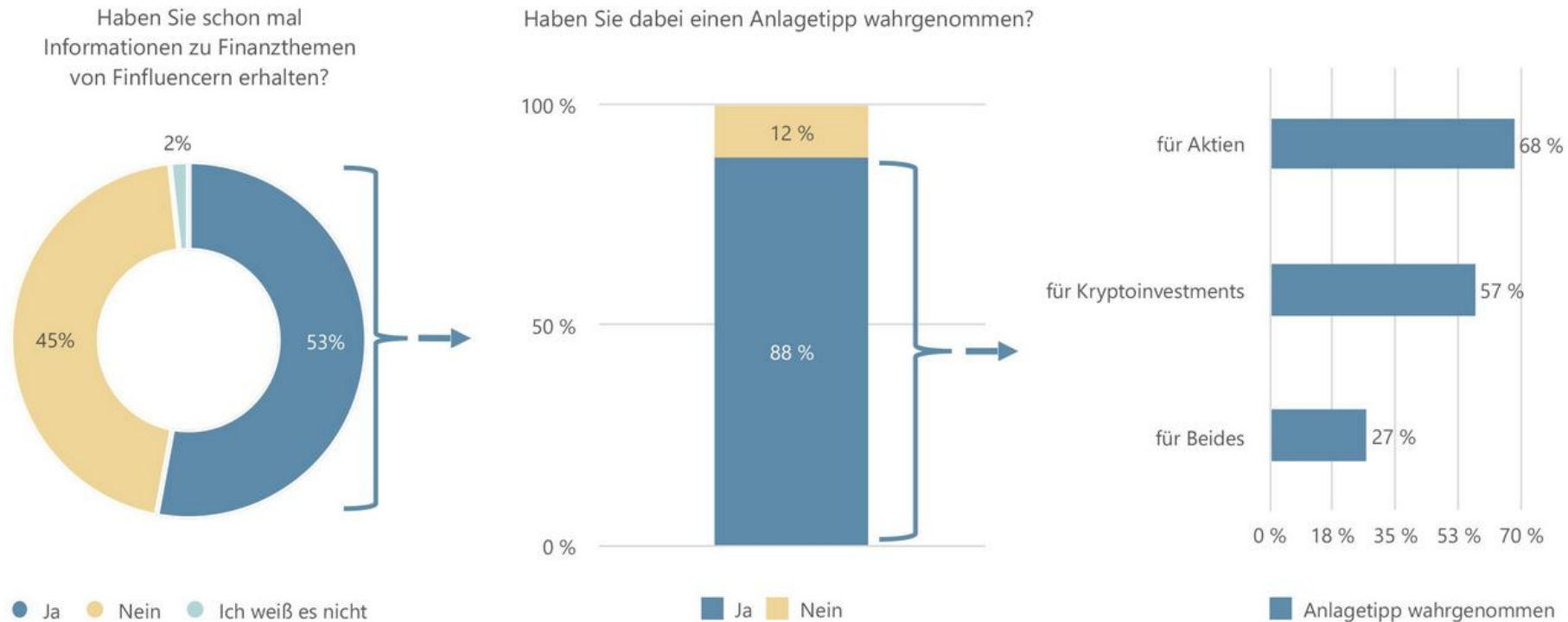
- Finanz-Influencer:innen (kurz: Finfluencer:innen) beschäftigen sich in sozialen Medien mit Finanzthemen
- Finanzielle Themen werden leicht und verständlich erklärt
- Finfluencer:innen informieren und geben Tipps zu Geldanlagemöglichkeiten

### Das **Problem**:

- Jede:r kann Tipps zu Finanzen in sozialen Medien posten – die **Richtigkeit oder welche kommerziellen Interessen dahinterstecken, kann nicht oder nur begrenzt überprüft werden.**
- Selbsternannte Expert:innen verbreiten teils falsche Informationen zu Finanzthemen, geben unseriöse Empfehlungen zu Geldanlagen oder bieten übertriebene Coachings an.



# Studienergebnisse der BaFin zu Finanztipps auf Social Media

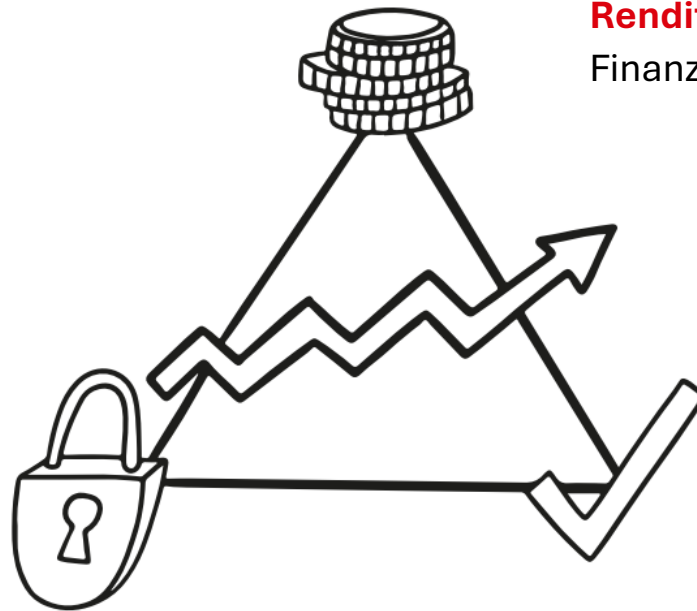


Quelle: [https://www.bafin.de/SharedDocs/Veroeffentlichungen/DE/Fachartikel/2024/fa\\_bj\\_2409\\_Finfluencer.html](https://www.bafin.de/SharedDocs/Veroeffentlichungen/DE/Fachartikel/2024/fa_bj_2409_Finfluencer.html)



## Gut zu wissen: Das magische Dreieck der Geldanlage

**Sicherheit** = betrachtet das Risiko investiertes Geld zu verlieren



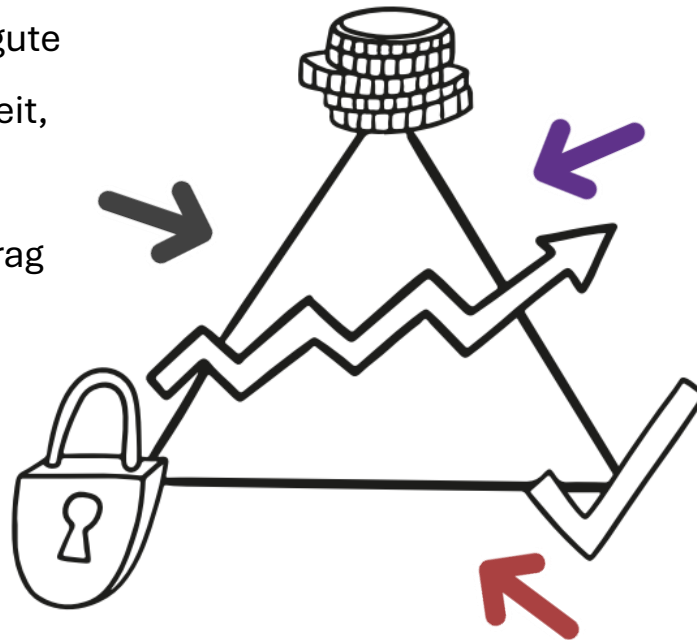
**Rendite** = Ertrag von Finanzinvestitionen

**Liquidität** = Verfügbarkeit von Finanzmitteln



## Magisches Dreieck der Geldanlage – Beispiele

- langfristig gebundenes Geld, gute Renditechance, hohe Sicherheit, geringes Risiko
- z. B. Immobilien, Bausparvertrag



- schnell verfügbares Geld, gute Renditechance, geringe Sicherheit, hohes Risiko
- z. B. Aktien, ETFs
- schnell verfügbares Geld, geringe Renditechance, hohe Sicherheit, geringes Risiko
- z. B. Tagesgeldkonto, Girokonto



## Aufgabe

- Findet euch bitte zu zweit oder in Kleingruppen zusammen.
- Bearbeitet die Arbeitsblätter zum magischen Dreieck der Geldanlage.



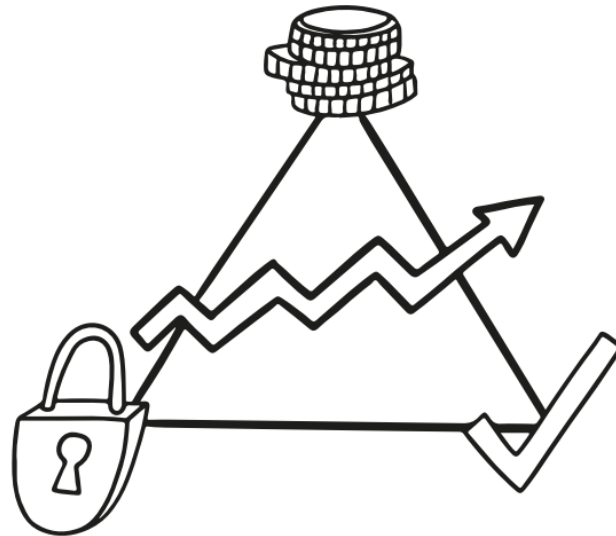
Quelle: <https://www.verbraucherzentrale-bawue.de/verbraucherbildung-bw/schule/sek1/wbs/unterrichtsmaterial-geldanlage>





Verbraucherzentrale

## Gecheckt! – Kurz zusammengefasst





Verbraucherzentrale

# Finfluencer:innen unterscheiden sich

nach Qualität, Expertise, Intention



## Finfluencer:innen – Welche Unterschiede gibt es?

- **Unterschiedliche Expertise:** Finfluencer bringen **nachweisbare Expertise** (Berufsausbildung, Studium, Berufstätigkeit) oder kaum bis **wenig Expertise** mit. Diese Expertise entscheidet darüber, wie die Qualität oder Verlässlichkeit der Informationen zu beurteilt sind.
- **Qualität der Finanz-Tipps:**  
**Informationen und Wissen** zu Finanzthemen versus **hohe Gewinnversprechen** bei Unterschlagung von Risiken (verschiedene Maschen: Coaching oder Mentoring, Network-Marketing, Copy-Trading)
- **Finanzierung:** Finanzierung über **Affiliate-Marketing** wird **transparent aufgezeigt oder nicht**, ähnlich wie mit (teils) gekennzeichneteter oder eben nicht gekennzeichneteter **Werbung für ein Produkt** von Drittanbietern



Verbraucherzentrale

# Ein geschärfter Blick auf Finfluencer:innen

Schauen wir auf ein paar Beispiele!



## Ein Thema – vier Formate

1. Schaut euch die **vier Video-Clips** an.

- Was fällt euch auf?
- Wer wirkt auf euch sympathisch?
- Wem würdet ihr euer Vertrauen schenken?

2. Macht euch **Notizen** zu euren Gedanken!



## Beispiel 1

**Passives Einkommen – Ein Beitrag von Aleks Bleck**



Die unbequeme Wahrheit über passives Einkommen



Northern Finance  
39.600 Abonnenten

Abonnieren

311



Teilen

Speichern



Quelle: <https://www.youtube.com/watch?v=HUYI3pOdD70>

## Beispiel 2

**Passives Einkommen – Ein Beitrag von Christopher Filgertshofer**



So verdienst du Online 100€ pro Tag als Anfänger! (Ohne Vorwissen/Startkapital)



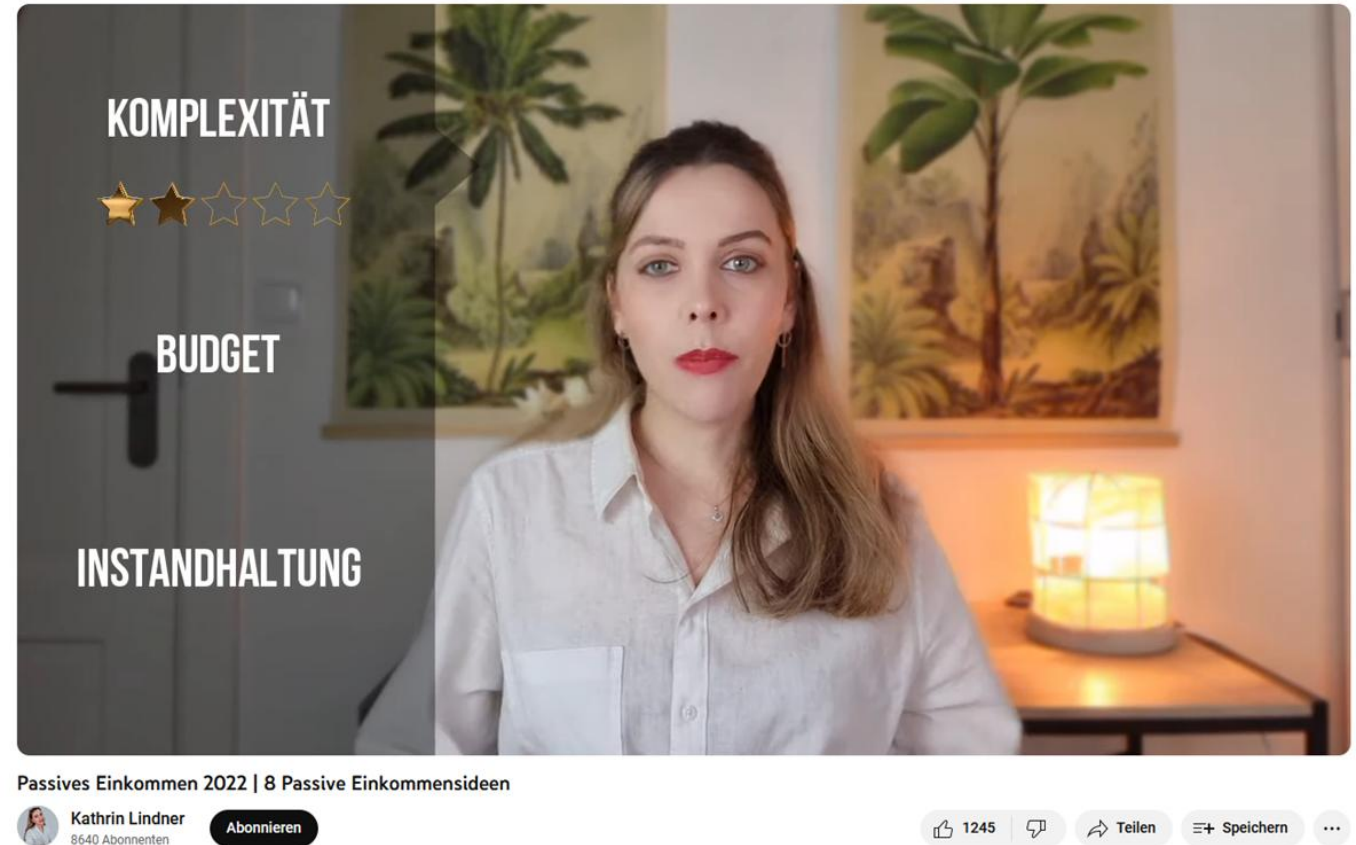
Abonnieren



Quelle: <https://www.youtube.com/watch?v=fnHOwPXisJk>

## Beispiel 3

**Passives Einkommen – Ein Beitrag von Kathrin Lindner**



Quelle: <https://www.youtube.com/watch?v=-lUtR-ZGS0s>

## Beispiel 4

**Passives Einkommen – Ein Beitrag von Thomas Kehl**



Quelle: [https://www.youtube.com/watch?v=73\\_3icYYnT8](https://www.youtube.com/watch?v=73_3icYYnT8)



## Eure Eindrücke

- Was sind eure **Eindrücke** zu den Beispielen?
- Hat euch etwas besonders **angesprochen oder völlig abgeschreckt**?
- Welchen Beitrag stuft ihr als **informativ** ein?
- **Was meint ihr**, welche Beispiele sind unseriös?





## Konkrete Fragen zu den Beispielen

- Werden die Finanz- und Anlage-Tipps sachlich dargelegt? Oder werden **Garantie-Versprechen gemacht?**
- Werden Kooperation mit Vertragspartner:innen (**Affiliate-Marketing**) benannt und **transparent** aufgezeigt?
- Werden Geldanlagen verständlich erklärt und umfänglich dargestellt – mit **Gewinnmöglichkeiten und Risiken?**
- **Sind in den Videoclips Produkt-Werbung oder überladene Bilder** (viel Geld, teure Uhren) enthalten, die mehr versprechen oder neidisch machen sollen?
- **Kann die Expertise** der Finanztipp-Geber:innen über andere Quellen geprüft werden?
- Welche **Interessen** haben die gezeigten Influencer:innen? Welche Motivation könnte hinter ihren Finanz-Tipps stecken?



## Hier ist Vorsicht geboten – Red Flags bei Finanz-Tipps

- „Ihr kennt das! Andere versprechen euch viel, aber so bin ich nicht. Das hier ist kein Scam (Betrug).“ – **Eigene Seriosität wird besonders herausgestellt**
- „Es ist kinderleicht. Ihr braucht kein Vorwissen.“ – **Unrealistisches Versprechen, mit wenig Eigenleistung und geringen Kenntnissen einen hohen finanziellen Gewinn zu erzielen**
- „Wolltet ihr nicht schon immer viel Geld nebenbei verdienen?“ – **Werbung für Geschäftsmodelle, die auf Konsumwünsche der Follower:innen abzielen**
- „Überlegt nicht lange und verpasst diese Chance nicht.“ – **Angst etwas zu verpassen (FOMO = fear of missing out) wird hervorgerufen**



Verbraucherzentrale

## Aufgabenstellung

- Findet euch in **Kleingruppen** zusammen.
- Nutzt das **Arbeitsblatt** und beantwortet die Frage:

**Wie kann ich mich vor unseriösen Finanz-Tipps auf Social Media schützen?**

- Recherchiert im Checker-Space.
- Das Arbeitsblatt unterstützt euch bei der Recherche.

## Checker-Space

Konsumthemen und Methoden für Recherche und eigene Projekte



[www.verbraucherbildung.de/verbraucherchecker/checkerspace](http://www.verbraucherbildung.de/verbraucherchecker/checkerspace)



Verbraucherzentrale

## Prüft Finanz-Tipps auf Social Media

- Kann man anhand des Posts/Videos feststellen, wer genau den Inhalt verfasst hat?
- Erklärt die Person, woher ihr Fachwissen stammt?
- Ist erkennbar, welchen beruflichen Hintergrund die Person hat, zum Beispiel ihre Ausbildung?
- Lassen sich die Informationen oder Tipps mithilfe anderer Quellen nachprüfen?
- Erfahren wir, wie sich die Person finanziert?
- Ist ein Impressum vorhanden? Und was steht drin?

Schnelles Geld oder schnelle Pleite?!







## Die Antworten von heute:

- Finanz-Tipps auf Social Media können von unseriösen Quellen stammen – bei hohen Gewinnversprechen ohne Risikoenennung ist Vorsicht geboten.
- Studien zeigen, dass besonders junge Menschen Finanz-Tipps aus sozialen Medien nutzen und Geld investieren.
- Das „Magische Dreieck der Geldanlage“ zeigt, welche Anlagen hohe Gewinne erzielen können und wo Risiken bestehen. Wer das weiß, fällt eher nicht auf leere Gewinnversprechen rein.
- Influencer:innen können eine Informationsquelle für Finanz-Tipps sein – wichtig aber ist, die Quellen zu überprüfen und unabhängige Tipps einzuholen.







Verbraucherzentrale

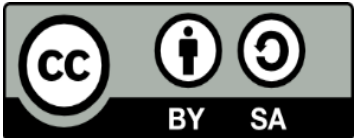


## Unabhängige Finanztipps und -infos findet ihr

- auf dem **Checker-Space** unter:  
[www.verbraucherbildung.de/verbraucherchecker/  
checkerspace](http://www.verbraucherbildung.de/verbraucherchecker/checkerspace)



- und auf  
[https://www.verbraucherzentrale.de/wissen/geld-  
versicherungen](https://www.verbraucherzentrale.de/wissen/geld-versicherungen).



Dieses Werk ist lizenziert unter einer Creative Commons Namensnennung - Weitergabe unter gleichen Bedingungen 4.0 International Lizenz. Der Verbraucherzentrale Bundesverband muss als Quelle genannt und die oben genannte Creative Commons-Lizenz verwendet werden. Lizenztext unter <http://creativecommons.org/licenses/by-sa/4.0/>

**Bildnachweise (sofern nicht anders vermerkt):**

Verbraucherzentrale Bundesverband

**Erstellung:**

06. Januar 2026



### Impressum

Verbraucherzentrale Bundesverband e.V.  
Rudi-Dutschke-Straße 17  
10969 Berlin  
[info@vzbv.de](mailto:info@vzbv.de)  
[www.vzbv.de](http://www.vzbv.de)

[www.verbraucherchecker.de](http://www.verbraucherchecker.de)  
[instagram.com/verbraucherzentrale.vzbv](https://www.instagram.com/verbraucherzentrale.vzbv)

Gefördert durch:



aufgrund eines Beschlusses  
des Deutschen Bundestages



**Verbraucherzentrale**